

У звітному році господарством було вирощено продукції:

- 7438 ц пшениці, реалізовано на суму 6055 тис.грн. (прибуток від реалізації становить 3079 тис.грн.);
- 3273 ц ячменю, реалізовано на суму 1769 тис.грн. (прибуток від реалізації становить 572 тис.грн.);
- 6337 ц кукурудзи , реалізовано на суму 3982 тис.грн. (прибуток від реалізації становить 2423 тис.грн.);
- 4484 ц ріпака , реалізовано на суму 7517 тис.грн. (прибуток від реалізації становить 102,6 тис.грн.);
- 4840 ц соняшника , реалізовано на суму 8603 тис.грн. (прибуток від реалізації становить 2232 тис.грн.);
- 68125 т яблук, реалізовано на суму 36372 тис.грн. (збиток від реалізації становить 7594 тис.грн.).

Товариством вироблено молока - 1550 т, реалізовано на суму 1705 тис.грн. (прибуток від реалізації 530,80 тис. грн.).

Товариство не експортує свою продукцію, а реалізує її на внутрішньому ринку.

Перспективність виробництва продукції, яку виробляє господарство, висока, адже вона

необхідна круглий рік, споживання не залежить від фінансових та економічних криз в державі.

Особливістю галузі сільськогосподарського виробництва є його сезонний характер: обрізка дерев - лютий, березень; посів зернових культур - березень, квітень, травень; збір урожаю зернових - липень, серпень; збір урожаю фруктів - липень-листопад; взимку - лише тваринницька продукція.

Основними ринками збуту виробленої продукції являються переробні підприємства України. Сортові плоди закупають в господарстві підприємці і реалізують на ринках Вінниччини. Свою продукцію товариство реалізує оптом юридичним і фізичним особам та в роздріб своїм працівникам. Основними клієнтами в звітному році були: ТОВ "АТБ Маркет" - яблука; ТОВ "Австрія джус Україна" - яблука; ТОВ "Агрона Фрут Україна" - ягоди; ТОВ "Українська елеваторна компанія" - зернові та технічні культури .

Основні ризики в діяльності емітента: високі ціни на всі матеріально-технічні ресурси для сільського господарства, що призводить до виробництва продукції з високою собівартістю, тому скорочується кількість ринків збуту, де вироблена нами продукція була б конкурентноздатною; невідповідність встановлених комерційними структурами цін на с/г продукцію з цінами на паливно-мастильні матеріали, запасні частини, хімізасоби та інші засоби матеріально технічного постачання; несвоєчасні платежі замовників; зростання цін на сировину і матеріали. Заходами щодо зменшення ризиків є: своєчасне закриття волог, посів зернових і технічних культур в агротехнічні оптимальні строки, використання районованих високоврожайних продуктивних сортів; збільшення кількості запасів матеріально-технічних засобів. Канали збуту продукції - шляхом укладання договорів з існуючими клієнтами та шляхом залучення нових клієнтів. Методи продажу, які використовує товариство, - зацікавлення клієнтів у підтриманні стосунків з товариством за рахунок оптимальної ціни на продукцію , її високу якість. Господарство використовує в роботі з клієнтами як готівковий, так і безготівковий розрахунок.

Джерелами сировини являється: посівний матеріал, який закуповується в дослідно-селекційних станціях, ціни на який ростуть з кожним роком; закупівля нових високопродуктивних порід корів і свиней стало взагалі неможливим у зв'язку з неспроможністю товариства виділити непомірно великі кошти для оновлення поголів'я.

Ціни на продукцію в основному диктує покупець. Динаміка цін на продукцію

господарства: найбільша ціна самих ранніх сортів яблук - 5 грн. за 1 кг, в кінці сезону - 6 грн. за 1 кг; середніх сортів яблук - в серпні 6 грн. за 1 кг, вересень-грудень 8 грн. за 1 кг; пізніх сортів яблук - листопад - 6 грн., кінець року - 10 грн.; несортних яблук - на початку сезону 3 грн. за 1 кг, вересень-листопад 5 грн.

Рівень впровадження нових технологій, нових товарів в галузі невисокий. Нові технології впроваджуються, виходячи з можливостей господарства та їх прибутковості, а також попиту на продукцію на ринку збуту. Конкуренція в сільському господарстві висока, адже Вінницька область - аграрний регіон. Основні конкуренти господарства по вирощуванню зернових:

- ТОВ "Обрій" (с. Строїнці Тиврівського р-ну);
- СТОВ "Поділля" (с.Строїнці Тиврівського р-ну);
- ПАТ "Жорнище" (с.Жорнище Іллінецького р-ну);
- ПАТ "Вінниччина".

По вирощуванню яблук конкурентів в Тульчинському районі немає. Перспективні плани розвитку господарства: збільшення обсягів виробництва сільськогосподарської продукції; збільшення поголів'я великої рогатої худоби;

залученні нових клієнтів, покращенні якості продукції, модернізації основних засобів, вирощуванні технічних культур.

В умовах ринкової економіки функціонують інші господарства такого ж напрямку, тому конкуренція постійно зростає. Господарство прагне покращити своє матеріальне становище і випускати більш якісну продукцію, від реалізації якої залежить прибуток, який необхідний для впровадження нових технологій та закупівлю якісних сортів

зернових та плодоягідних насаджень.

Товариство має 477 га плодоягідних багаторічних насаджень, в тому числі зерняткові 457 га, ягідники 17 га, розсадники 3 га, 515 га зернових і зернобобових культур, 89 га кормових культур. 330 тех.культур.

Особливості стану розвитку галузі сільськогосподарського виробництва є знецінення с/г продукції, виручки від якої достатньо тільки на придбання необхідної для виробництва і зовсім не достатньо для сортооновлення, для придбання техніки, засобів для догляду за рослинами, що в свою чергу призводить до збитковості основної кількості підприємств галузі.

Розвиток сільського господарства в галузі садівництва залежить від кліматичних умов та невідповідності встановлених комерційними структурами цін на сільськогосподарську продукцію та засобів матеріально-технічного постачання. Особливість розвитку галузі садівництва в тому, що до вступу у плодоношення зерняткових необхідно 5 років. В галузі садівництва конкуренція постійно зростає. Відкриваються нові фірми такого ж напрямку. Тому підприємство шукає більш дешевих постачальників, а також нові ніші ринку.

Основними постачальниками за основними видами сировини та матеріалів, що займають більше 10 відсотків в загальному об'ємі постачання є:

- ТОВ "Техноторг ДОН" - закуплено зап.частин на суму 304 тис.грн.;
- ТзОВ Фірма Ерідон"- закуплено добрива на суму 264 тис.грн.;
- ТОВ Аграрно хімічна компанія - закуплено _зас.зах.рослин на суму 3093 тис.грн.;
- ТОВ Агроконс- закуплено засоби захисту рослин на суму 11068 тис.грн.;

- ПП Експрес запчастина - закуплено запчастини на суму 340 тис.грн.;

- ПП Агротехпостач - закуплено запчастини на суму 250 тис.грн.

Основні напрямки діяльності товариства на 2023 рік при результатах виробництва 2022 року:

- виробити: зерна 40000 ц, соняшника 6000 ц, плодів і ягід - 60500 ц.

- посіяти озимих на зерно 450 га, на сьогодні посіяно 450 га, виорано на зяб 400 га.

При заданому плані виробництва планується реалізувати: зерна 3500 т, соняшника 600 т, плодів зерняткових 60500 т, ВРХ 40 т, свиней 10 т, молока 230 т.

При цінах реалізації, що були в минулому році, планується отримати виручку: зерно 2100 тис. грн., соняшник 8880 тис. грн., зерняткові 36000 тис.грн. , інші - 9000 тис. грн. Всього по рослинництву 75000 тис. грн. Від реалізації ВРХ 2000 тис. грн., свиней - 500 тис. грн., молока 2000 тис. грн. Всього по тваринництву 4500 тис. грн. Всього по господарству виручки при затратах на виробництво і реалізацію цієї кількості продукції (по затратах минулого року) - 79500 тис. грн. Сума очікуваного прибутку 10000 тис.грн.

На наступні роки Товариство планує здійснювати заходи, направлені на розширення виробництва, реконструкцію основних засобів, поліпшення фінансового стану, а саме - освоєння нових видів робіт, залучення нових клієнтів, ремонт техніки і обладнання.